

Palazzolo S/O, 03/08/2015

## Charter « Partner Ravelli België ».

Om te genieten van de naam « Partner Ravelli België », moet het kwaliteitsteken beantwoorden aan volgende vereisten :

- Deelnemen aan de verschillende , jaarlijkse sessies van commerciële en technische opleidingen.
- De installatienormen respecteren.
- Het garanticertificaat , met identificatie van het product en de installateur , na iedere installatie afleveren.
- Het onderhoud en de opvolging van de installaties verzekeren.
- De wisselstukken voor de dienst na verkoop voor alle geïnstalleerde kachels beschikbaar houden.
- Over de meest recente versies van de programma's beschikken , om alle producten up-to-date te houden .

De Belgische Ravelli partner , in Vlaanderen , is de vennootschap Avantis , vertegenwoordigd door de heer Lode Avet , die de exclusiviteit van verkoop en naverkoop van de Ravelliproducten heeft , in partnerschap met de maatschappij Matagne-Hody ( invoerder van Ravelli ) .

De firma Avantis heeft geen verplichtingen van tussenkomst voor de installaties die niet door haar firma of zijn dealers geplaatst zijn en worden aldus niet gedekt door garantie.

De firma Matagne-Hody , officieel invoeder van de Ravelli-producten in België en de firma Avantis , officieel verdeler van de Ravelli-producten in Vlaanderen , geven toelating tot verkoop van de Ravelli-producten aan :

# Avantis

Verdelers , die niet in het bezit zijn van dit certificaat , hebben niet het recht om de Ravelli-producten te verkopen, en voldoen aldus niet aan de garantievoorwaarden

Voor Ravelli : Giuseppe Rossi – Export Manager

Voor Matagne – Hody : André Collin – Directeur

Voor Avantis : Lode Avet – Directeur

